



Newsletter 2015

In diesem Newsletter blicken wir auf Erreichtes im zu Ende gehenden Jahr zurück und informieren über die wichtigsten Neuigkeiten der Strategic Alliances ab 2016.

Neue Partner bei Strategic Alliances

Yeziré Anaya, Gloria Pozzi und Michael Szedalik werden ab 2016 Partner der Strategic Alliances und ein wichtiger Teil der Nachfolgeplanung innerhalb der Firma.

Personelles

Wir freuen uns, ab dem 1. Januar 2016 Doris Ingold zu unserem Team zählen zu dürfen. Doris kann auf eine lange Karriere im internationalen Bankgeschäft zurückblicken und wird uns in allen Bereichen unterstützen.

Zusammenführung des Internationalen und Schweizer Geschäftes

Die im Namen der ABES Zürich AG betreuten Policen des Schweizer Geschäftes überführen wir in den Bestand der Strategic Alliances AG. So können wir unsere internationalen und nationalen Kunden aus einer Hand betreuen. Wir wollen Doppelspurigkeiten verhindern und Arbeitsabläufe optimieren. Für die betroffenen Kunden ändert sich nichts, die Ansprechpersonen bleiben unverändert.

Noch im ersten Quartal 2016 ist die Aufschaltung unserer neuen Webseite geplant.

Internationales Geschäft

Dieser Geschäftszweig bleibt unverändert wichtig in unserer Unternehmensstruktur und wird regional, wie auch durch innovative Produkte laufend ausgebaut.

Schweizer Geschäft

Wir beraten KMUs und Privatpersonen in allen Versicherungsangelegenheiten. Strategic Alliances ist ein bei der FINMA registrierter unge-

bundener Versicherungsvermittler mit direktem Zugang zu Lloyd's of London, dem grössten Versicherungsmarkt der Welt.

Lloyd's Produkte

Wir können für unsere Kunden attraktive Lösungen aus dem Lloyd's Versicherungsmarkt in London anbieten. Beispiele dafür sind Berufshaftpflichtversicherungen, Kunst- und Schmuckversicherungen sowie Versicherungen für Spezielle Risiken.

Ein weiteres Beispiel für massgeschneiderte Lloyd's Produkte, sind die im Frühling 2015 in Zusammenarbeit mit der ABES Zürich AG auf den Schweizer Markt gebrachten Tierversicherungen. Speziell die sehr wettbewerbsfähige Pferdeversicherung ist im Markt auf grosses Echo gestossen.

Schweizer im Ausland

Die Zusammenarbeit mit Soliswiss (www.soliswiss.ch) wurde in diesem Jahr stark ausgebaut. Strategic Alliances, als exklusiver Makler von Soliswiss, hilft durch die langjährige Erfahrung im internationalen Versicherungsumfeld bei der Entwicklung und dem Verkauf von neuen Produkten tatkräftig mit. Anfangs Jahr kam der „Care Soliswiss“ (Privathaftpflichtversicherung) mit grossem Erfolg auf den Markt und gegen Ende Jahr der „Pension Plan“, als Ersatz der zweiten Säule des Schweizer Vorsorgesystems während dem Auslandsaufenthalt.

Durch unser neues Geschäftsmodell, sind wir ideal aufgestellt, um auch Rückkehrern in die Schweiz eine Gesamtberatung im Versicherungs- und Vorsorgebereich anzubieten.



STRATEGIC ALLIANCES

Expatriates

Strategic Alliances gehört – nicht zuletzt auch durch die Sprachenvielfalt im Team - zu den führenden Anbietern von Lösungen für:

- Expatriates in der Schweiz
- Schweizer im Ausland
- Expatriates nationen- und regionenunabhängig

Wir bieten den Zugang zu den speziellen Produkten für diesen Sektor.

Alles aus einer Hand

Beratung und Betreuung nationaler (Schweiz) und internationaler Kunden sowie Services für Schweizer im Ausland.

Wir danken Ihnen herzlich für das uns entgegengebrachte Vertrauen sowie die angenehme und stets konstruktive Zusammenarbeit.

Mit den besten Wünschen für besinnliche Festtage und ein strahlendes, erfolgreiches neues Jahr. Festliche Grüsse

Stephan Eckert
Yeziré Anaya
Andrea Eckert
Irene Hasler
Gloria Pozzi
Michael Szedalik

