



News Dezember 2016

Versicherungen Schweiz + Versicherungen International + Versicherungen Schweizer im Ausland

Unsere Neuigkeiten für Sie:

- Neuausrichtung der Geschäftsfelder
- Neue Produkte
- Neues von uns - Nachfolgeregelung

Unsere Geschäftsfelder

Die Verbindung des nationalen und internationalen Versicherungsgeschäftes, in einer globalisierten Geschäftswelt mit Entsandten rund um die Welt, gehört zu unseren Kernkompetenzen. Um diese Verbindung auch in unserem Geschäftsmodell abzubilden, haben wir - wie Sie bereits wissen - vor einem Jahr das Schweizer Geschäft in die **Strategic Alliances AG** integriert.

Diese Vernetzung zeigt sich ebenfalls in unseren exklusiven Lösungen für den Schweizer Markt, welche bei Versicherungsgesellschaften im Ausland platziert sind, jedoch Schweizer Recht unterstehen. Die Einführung einer neuen Brokersoftware, welche alle unsere Geschäftsvorfälle verarbeiten kann, hilft die Administration noch effizienter zu gestalten und eine bessere Kontrolle zu haben.

Neu - Produktbereich national

In diesem Jahr sind Lösungen im Privatkundenbereich im Schweizer Geschäft noch interessanter geworden! Mit der All-Risk Haushaltversicherung werden Gebäude, Privathaftpflicht, Hausrat, Ferienimmobilie und Wertsachen in einem Versicherungsvertrag vereint. Eine viel bessere Übersicht für Sie, natürlich mit der Gewissheit einer erstklassigen Deckung.

Ferienimmobilien können wir für Sie europaweit separat versichern, ohne die Bedingung eines Ausgleichsgeschäftes bei unserem Spezialversicherer.

Neu - Produktbereich international

Es freut uns sehr, dass wir im Krankenversicherungsbereich in einem weltweit führenden Versicherer einen neuen Partner gefunden haben, der die bisherigen Lösungen perfekt ergänzt. Die Krankenversicherung für Gruppen (auch Affinity Groups) ist ganz neu auf dem Markt und wir sind von Beginn an dabei.

Auch für Privatpersonen werden in diesem Bereich neue Produkte auf den Markt kommen – wir halten Sie selbstverständlich auch hier auf dem Laufenden.

Neu - Produktbereich Schweizer im Ausland

Der Group Pension Plan wurde im letzten Quartal 2015 lanciert und steht allen Genossenschaftsmitgliedern der Soliswiss zur Verfügung. Dieser Plan ist ein Ersatz für die 2. Säule im schweizerischen Sozialversicherungssystem und hat sich auf dem Markt sehr erfolgreich durchgesetzt.

Auch im Anlagebereich bieten wir eine exklusive Lösung an. Soliswiss-Mitglieder profitieren von der

Möglichkeit, ihr Ersparnis bei einer Schweizer Bank anzulegen, was für Schweizer im Ausland immer schwieriger wird.

Unsere Präsenz im www

Haben Sie unsere neue Website schon gesehen? Anfang des Jahres haben wir mit einem Relaunch nicht nur den Namen vereinfacht (www.saswiss.ch), sondern auch unseren Fokus klar auf die drei unterschiedlichen und doch zusammenhängenden Geschäftsbereiche gelegt.

Unsere Ausrichtung

Unser Netzwerk an Vermittlern und Zuführern wächst kontinuierlich. Dabei geht es keineswegs um Grösse, sondern um Vielfalt und Optionen - für Sie, unsere Kunden und Partner. Die Seriosität unserer Vermittler hat immer höchste Priorität und wir bieten Exklusivität, wenn es um Regionen und Kundengruppen geht. Falls gewünscht, übernehmen wir die Kundenberatung und stellen das System für eine flexible Administration zur Verfügung.

Ein weiterer Mehrwert liegt darin, dass wir Zusammenarbeitsverträge mit den führenden Versicherern in der Schweiz und weltweit haben.

Unsere Kunden

Im Schweizer Geschäft sind dies KMUs sowie Neugründungen, für welche wir das gesamte Versicherungspaket anbieten.

Bei der Privatkundenberatung ist es uns immer ein Anliegen, Neuheiten im Markt zu erkennen, zu prüfen und bei Bedarf in unsere Produktpalette aufzunehmen.

Im internationalen Geschäft gehören zu unseren Kunden unter anderen die Multinationals, welche

grenzübergreifende Versicherungslösungen suchen, sowie lokal ansässige Personen mit dem Bedürfnis einer Speziallösung und natürlich auch Organisationen und Firmen, welche Expats unter ihren Angestellten haben.

Nachfolgeregelung

Zum Schluss möchte ich, Stephan Eckert, Ihnen mitteilen, dass ich mich freue, meine Firmenanteile bei meinen langjährigen Mitarbeiter-/innen **Gloria Pozzi**, **Yeziré Anaya** und **Michael Szedalik** sowie der **Soliswiss AG** in besten Händen zu wissen!

Mit der **Soliswiss AG** hat die **Strategic Alliances AG** eine wichtige Partnerin, mit welcher schon seit vielen Jahren eine Zusammenarbeit im Versicherungsberatungsgeschäft besteht und die in den letzten Jahren immer enger wurde. Die Mitarbeiter-/innen garantieren dafür, dass Erfahrung und Wissen in der Firma bestehen bleiben und Sie, unsere Kunden und Partner, keine Änderung spüren werden. Auch wenn ich meine Anteile verkaufe, bleibe ich dennoch für weitere Jahre mit der Firma eng verbunden. Aus dem operativen Geschäft werde ich mich zurückziehen, um mich umso mehr auf die Erhaltung und Ausweitung der Kundenbeziehungen im nationalen und internationalen Geschäft zu fokussieren. Somit nehme ich Einsitz im Verwaltungsrat der **Strategic Alliances AG**. Die Geschäftsführung übernehmen per 1. Januar 2017 **Gloria Pozzi** und **Michael Szedalik**.

Wir freuen uns, auch im kommenden Jahr wieder für Sie da zu sein!



Stephan Eckert



Gloria Pozzi



Michael Szedalik



Yeziré Anaya