



# Boletín diciembre 2016

Seguros Suiza + Seguros internacionales + Seguros para suizos en el extranjero

## Nuestras novedades:

- Reorientación de las áreas de negocio
- Nuevos productos
- Novedades sobre nosotros- sucesión de la empresa

## Nuestras áreas de negocio

Una de nuestras principales competencias, en un mundo globalizado con cada vez más expatriados, consiste en la conexión de los negocios de seguros nacionales e internacionales. Es por ello, que desde hace un año, hemos integrado el negocio suizo dentro de **Strategic Alliances**.

Esta interconexión, se refleja en algunas de nuestras soluciones para el mercado suizo. Tenemos pólizas suscritas por Lloyd's, emitidas por nosotros y que están sujetas a la ley de seguros suiza.

Hemos adquirido uno de los principales programas de software en el mercado, especialmente diseñado para corredores, el cual nos permite administrar, desde una sola plataforma, todo lo referente a las pólizas tanto nacionales como internacionales.

## Nuevo – Productos nacionales

Este año, nuestra oferta de productos individuales nacionales se ha vuelto más interesante. Con el seguro de hogar todo riesgo, se pueden asegurar bajo un mismo contrato: edificio, responsabilidad civil privada, hogar, inmuebles vacacionales y objetos de valor. Esto con la natural ventaja de poder tener una mejor visión general sobre los seguros, y al mismo tiempo tener la certeza de contar con la mejor cobertura.

Los inmuebles vacacionales dentro de Europa, se pueden asegurar de manera individual, sin necesidad de contar con un seguro local para los inmuebles dentro del país.

## Nuevo – Productos internacionales

Estamos muy contentos de poder empezar a trabajar, dentro del campo de los seguros médicos, con una aseguradora líder que está incursionando dentro del sector salud. Con este nuevo socio, podemos complementar a la perfección las soluciones ya existentes. El seguro médico para grupos (también llamado Affinity Groups) es totalmente nuevo en el mercado y estamos muy contentos de poder estar en este proyecto desde un principio.

Por supuesto, también están planeados nuevos productos para el sector individual. Los mantendremos informados al respecto.

## Nuevo – Productos para suizos en el extranjero

Group Pension Plan, se lanzó al mercado en el último trimestre de 2015 y está disponible para todos los miembros de Soliswiss (cooperativa de los suizos en el extranjero). Este plan, pensado como sustituto del segundo pilar del sistema de pensiones suizo, se ha establecido con gran éxito en el

mercado.

Igualmente, en el área bancaria, ofrecemos una solución exclusiva. Los miembros de Soliswiss, se benefician de la oportunidad de poder invertir sus ahorros en un banco suizo, lo cual es cada vez más difícil para los suizos en el extranjero.

### Nuestra presencia en [www](http://www.saswiss.ch)

¿Ya ha visitado nuestro nuevo sitio web?

A principios de este año, tuvimos un relanzamiento, el cual no sólo simplifica el nombre ([www.saswiss.ch](http://www.saswiss.ch)) sino que también deja claro el enfoque de nuestras tres diferentes líneas de negocio, tan distintas pero a la vez tan relacionadas entre sí.

### Nuestro enfoque

Nuestra red de agentes continúa creciendo. Sin embargo, para nosotros es claro, que no se trata del tamaño, sino de la diversidad de opciones que le podamos ofrecer a nuestros clientes y socios. La profesionalidad de nuestros agentes es una prioridad para nosotros. Es por ello que les ofrecemos exclusividad en cuanto a regiones y a grupos de clientes. Además, si así lo desean, podemos encargarnos directamente del asesoramiento de los clientes e igualmente les podemos ofrecer nuestro sistema de administración.

Uno de nuestros valores añadidos, se encuentra en los contratos de colaboración que tenemos con las principales compañías de seguros en Suiza y de todo el mundo.

### Nuestros clientes

Pequeñas y medianas empresas, así como nuevas empresas, para las cuales ofrecemos un paquete completo con todos los seguros necesarios.

Individuos, para quienes estamos siempre a la vanguardia, reconociendo y examinando las innovaciones en el mercado.

Empresas multinacionales, las cuales buscan soluciones de seguros transfronterizas.

Residentes locales con la necesidad de una solución especial.

Organizaciones y firmas, que cuentan con expatriados entre sus empleados.

### Plan de sucesión

Por último, yo, Stephan Eckert, les informo que estoy muy contento de poder dejar en las mejores manos, las acciones de la compañía: **Gloria Pozzi**, **Yeziré Anaya** y **Michael Szedalik**, mis colaboradores desde hace muchos años; así como **Soliswiss**.

**Strategic Alliances** ha encontrado en **Soliswiss**, un socio muy importante, con el cual ha trabajado desde hace tiempo en materia de consultoría de seguros y con quien ha podido estrechar la relación durante los últimos años.

El equipo, garantizará que la experiencia y conocimientos se queden en la compañía y que usted como cliente y socio, no sienta el cambio. De igual manera, aunque haya vendido mis acciones, me quedo todavía en la compañía por algunos años. Salgo del negocio operativo para enfocarme en la preservación y expansión de relaciones con los clientes tanto en el ámbito nacional como internacional. Por lo tanto, ocuparé un lugar en el consejo de administración de **Strategic Alliances**. La dirección general la gestionarán conjuntamente **Gloria Pozzi** y **Michael Szedalik** a partir del 1 de enero de 2017.

¡Nos alegramos de poder seguir trabajando para usted el año que entra!



Stephan Eckert



Gloria Pozzi



Michael Szedalik



Yeziré Anaya